

IMPORTANTE EMPRESA CONTRATARÁ:

Ejecutivo de ventas B2B (Alimentos)

Será responsable de atender a los clientes asignados para ofrecer y vender los productos de la empresa, tanto en la Ciudad como en el Interior de la República. Deberá ampliar la cartera, realizando la prospección de clientes nuevos, visitará a los mismos para el ofrecimiento y asesoramiento sobre los productos hasta lograr el cierre de la venta. Responsable por el servicio post venta, realizando el cobro a su cartera de clientes y resolverá cualquier problema y reclamo que pueda surgir.

Ofrecemos



Horario de lunes a jueves de 8:00 a. m. a 6:00 p. m. y viernes de 8:00 a. m. a 5:00 p. m. (Lunes se debe presentar a las oficinas centrales y de martes a viernes viaja a su ruta asignada).



Sueldo entre Q8,500.00 y Q9,000.00 (base de Q5,250.00 incluye la bonificación decreto, más comisiones variables entre Q3,500.00 y Q4,000.00).



Prestaciones de Ley sobre el salario base.
Viático y depreciación de vehículos.



Hombre o mujer entre 25 y 45 años.



Graduado de diversificado. Con estudios universitarios inconclusos en Administración de Empresas, Mercadeo o carrera afín.



Experiencia de 3 años en ventas de consumo masivo, realizando negociaciones B2B, atendiendo clientes y realizando toque en frio. De preferencia en el sector de alimentos.



Manejo de Office.

Indispensable con vehículo propio.

Cualidades: excelentes relaciones interpersonales, habilidad de negociación, responsable, ordenado, comunicación asertiva, orientada a resultados.

Disponibilidad para viajar al Interior de la República.

Residir en la Ciudad Capital.

Requerimos

Importante

INDISPENSABLE CON VEHÍCULO PROPIO.

Interesados enviar cv a empleos@solucionarh.net con fotografía reciente e indicando en el asunto la plaza a la que aplica Ejecutivo de ventas B2B – (alimentos)) y su pretensión salarial.